

20+20+3

IL MODULO **20+20+3** VI ASSICURA UN'EFFICACE ENTRATA NEI MERCATI DELLA
SLOVENIA, CROAZIA, SERBIA E MONTENEGRO

Assistiamo la vostra impresa nel percorso verso i nuovi mercati e nella ricerca di partner commerciali - in soli **tre passi verso risultati concreti e visibili**

**1. PROMOZIONE MIRATA DELLA VOSTRA
IMPRESA PRESSO I POTENZIALI PARTNER**

20

**2. VERIFICA DI UN REALE INTERESSE
DELLE IMPRESE PARTNER PER UNA
COLLABORAZIONE ECONOMICA
CON LA VOSTRA AZIENDA**

20

**3. RICHIESTE D'OFFERTA E VALUTAZIONE
DELLA COMPETITIVITA' ECONOMICA**

3

**PIANIFICAZIONE DI INCONTRI CON I PARTNER SELEZIONATI,
CONCRETAMENTE INTERESSATI AD UN RAPPORTO
COMMERCIALE CON LA VOSTRA IMPRESA**

+

1

PROMOZIONE MIRATA DELLA VOSTRA IMPRESA PRESSO I POTENZIALI PARTNER

RISULTATI

La vostra impresa sarà presentata e promossa presso 20 potenziali partner commerciali - promozione diretta presso le persone con il potere decisionale.

- ✓ 20 imprese locali conoscono la vostra società e i vostri prodotti:
 - ✓ La persona con il potere decisionale riceve una presentazione dettagliata dei vostri prodotti e viene a conoscenza dei vostri punti di forza – 20 partner
 - ✓ Alle persone con il potere decisionale è presentata la tipologia della collaborazione economica proposta dalla vostra impresa
- ✓ Riceverete un data base di 20 imprese potenziali partner, completo di schede “profilo aziendale” con tutti i dati di riferimento

RISULTATI

Riceverete una reale e concreta valutazione dell'idoneità della vostra offerta a livello qualitativo.

- ✓ Il consulente svolgerà interviste dirette con i responsabili delle imprese locali, che hanno visionato la vostra offerta, ottenendo informazioni e opinioni sulla percezione dei prodotti/servizi proposti
- ✓ Sulle base di 20 opinioni ottenute dalle imprese partner, il consulente provvederà ad elaborare un **"Rapporto sull'idoneità della vostra offerta per la vendita sul mercato prescelto"**

3

RICHIESTE D'OFFERTA E VALUTAZIONE DELLA COMPETITIVITA' ECONOMICA

RISULTATI

Riceverete **almeno 3 richieste d'offerta** dalle imprese partner!

Le vostre offerte saranno sottoposte alla valutazione delle persone con il potere decisionale

Il consulente provvederà ad elaborare un Rapporto sulla competitività economica della vostra offerta





**PIANIFICAZIONE DI INCONTRI CON I PARTNER SELEZIONATI,
CONCRETAMENTE INTERESSATI AD UN RAPPORTO COMMERCIALE
CON LA VOSTRA IMPRESA**

RISULTATI

La vs. impresa svolge i primi incontri di lavoro con i partner selezionati.

Un supporto concreto del consulente:

- ✓ Pianificazione e coordinamento di un'agenda di incontri con i potenziali partner
- ✓ Assistenza pratica e linguistica durante gli incontri
- ✓ Supporto professionale nella trattativa commerciale (su richiesta)





fimago

FIMAGO d.o.o.
Ul. 25. maja 3
5000 Nova Gorica
SLOVENIA

tel.: 00386 (0)5 330 33 92
fax: 00386 (0)5 330 33 93
e-mail: fimago@siol.net
www.fimago.si

La missione della Fimago è quella di assistere le imprese nel loro percorso verso i mercati export e nella ricerca di nuovi partner commerciali. La nostra è una consulenza mirata e personalizzata, fatta a misura della vostra impresa!